

Werbung für Niemand – Wenn bunte Kampagnen eigene Wirklichkeiten schaffen

Prof. Dr. Oliver Errichiello



Starke Marken sind Wahrgeber nicht Wahrnehmer. Ihre einzige Aufgabe ist es, unser Leben orientierter, einfacher und bequemer zu machen.

© 2025 Büro für Markenentwicklung, Hamburg



Werbung für Niemand: Was folgt daraus?

- Generell gilt: Individuelle Stärken stärken.
- Einige Unternehmen haben in ihrer Geschichte Leistungen, die öko-sozial verankert sind (Patagonia, Veja, Alnatura, Viva con Agua) ... andere nicht. Generell gilt: Individuelle Stärken stärken.
- Gerade für den Mittelstrand gilt: Es sind die (vermeintlich!) profanen Leistungen ("Pay your taxes here!), die zutiefst "sozial" sind. Sie können, müssen aber nicht Teil der Kommunikation sein.
- Denn: Auch 2025 kaufen Menschen immer noch Leistungen!
- Die Aufgabe der Werbung ist es, eben diese Ursachen resonanzstark (und übergreifend) zu verstärken.

© 2



Weitere Informationen zum Vortrag im neuen Buch "Werbung für den Zeitgeist"



© 2025 Büro für Markenentwicklung, Hamburg